

# Open Strategy – der weite Blick über den eigenen Tellerrand!

## Die Organisation von „außen nach innen“ statt von „oben nach unten“ denken!

Das Thema Open Strategy stellt ein neues aufstrebendes Forschungsgebiet und Managementinstrument dar, das gleichzeitig so einfach wie simpel erscheint: einfach den Mut zu haben, über den eigenen Tellerrand zu schauen, genauer hinzuhören und in den offenen Dialog mit den eigenen Stakeholdern zu gehen.



## Wenn Sie wüssten, was Ihre Stakeholder alles wissen!

Die Einbeziehung von Stakeholdern in offene Analyse, Strategie- & Entwicklungsprozesse verspricht zahlreiche Vorteile, wie beispielsweise die Steigerung von Kreativität, Innovationsfähigkeit, Commitment und nutzt so das intuitive Erfahrungswissen Ihrer Stakeholder. Egal ob es um die großen oder kleinen Herausforderungen in Ihrem Unternehmen geht, sie bekommen auf alle Fälle neue Optionen und pragmatische Lösungen „serviert“. Und oft sind die Geschenke, die Ihnen Ihre Stakeholder dabei hinterlassen, beeindruckend hands-on.

## Wir Freibanker öffnen Perspektiven und setzen neue Impulse gemeinsam mit Ihren KundInnen, Führungskräften, MitarbeiterInnen und externen Institutionen in Form von Stakeholder-Dialogen.

### 1-Tages BOXENSTOPP 1 im (Kern-)Team

- gemeinsame Standortbestimmung & Zielbilddefinition
- Vorgehensplan entwickeln
- Ableitung der wesentlichen Werkstücke für die Stakeholder-Dialoge
- Umsetzung starten

### ½ -Tages STAKEHOLDER-DIALOGE

- interaktiver Workshop mit 8-12 Teilnehmern
- Arbeiten mit „Hirn, Herz & Hand“
- Perspektiven verstehen, Know-How nutzen, Lösungen entwickeln

### 1-Tages BOXENSTOPP 2 im (Kern-)Team

- Download aller Inputs aus den Stakeholder-Dialogen
- Bewerten – Priorisieren – Entscheiden
- Planung konkreter nächster Schritte

## UNSER FREIBANKER ANGEBOT

Passgenau auf Ihrer Herausforderung inszenieren wir gemeinsam mit Ihnen kurzweilige Stakeholder-Dialoge und kommen dabei unerbittlich auf den Punkt. Wir sind dabei Ihre Prozessbegleiter, Choreografen, Drehbuchautoren, Moderatoren und Sparringpartner. In einer Art und Weise, die nicht nur Sie und alle Teilnehmer überraschen wird, sondern auch in einer Atmosphäre, die intern wie extern eine Visitenkarte Ihres Unternehmens darstellt.

## KOSTEN

Auf Anfrage

## Ihr ganz persönlicher Freibanker



### Gerald Krenn

gerald.krenn@freibanker.com  
+43 664 5154160

Gerald Krenn war bis 2017 Bereichsleiter für Strategic Transformation & Advisory in der Bank Austria. Seine Laufbahn startete er in unterschiedlichsten Vertriebs- & Managementaufgaben in Retail & Small Business, bevor er zwischen 2007-2013 die Rolle des Chief Client Officers der Unicredit in Wien, München und Mailand entwickelte.