

Warum nur vitale und robuste Unternehmen in Führung gehen...

Es braucht eine neue kulturelle Software - ein Update in ein neues Betriebssystem!

Vitalität ist der größte Wettbewerbsvorteil für jedes Unternehmen. Der Weg dorthin ist leicht, kostet nichts und steht allen offen. Und trotzdem suchen alle Unternehmen nach dem Schlüssel für einerseits mehr Verantwortung, Zusammenarbeit, Flexibilität & Kreativität und plagen sich andererseits mit Silodenken, Strategie-Alignment & Einzelinteressen. Nur selten haben diese Barrieren mit der Hardware eines Unternehmens zu tun: der Organisation, der IT, dem Know-How, oder den einzelnen Menschen...



Smart versus Vital? Vitalität übertrifft Intelligenz!

Vitale Unternehmen werden im Laufe der Zeit unvermeidlich klüger. Menschen lernen voneinander, spüren die richtigen Probleme auf und ziehen die richtigen Schlüsse aus Fehlern. Sie sind flexibler, mutiger und kreativer. Sie laufen mit einer anderen Software – mit einem vitalen Betriebssystem. Ein vitales Betriebssystem setzt vor allem auf 4 Disziplinen:

Erste Disziplin:

GESCHLOSSENES FÜHRUNGSTEAM

- Teamarbeit ist keine Tugend, sondern eine strategische Entscheidung
- kollektive Verantwortung & gemeinschaftliche Ziele

Dritte Disziplin:

KLARHEIT KOMMUNIZIEREN

- emotional-anschlussfähige Story
- Alignment, Integration & Beteiligung

Zweite Disziplin:

KLARHEIT SCHAFFEN

- 6 entscheidende Frage für Orientierung
- Rolle & Funktion auf den Punkt bringen

Vierte Disziplin:

KLARHEIT IM UNTERNEHMEN VERANKERN

- Treiber der Veränderung: [It's all about execution!](#)
- Reflexion & Lernen ermöglichen

UNSER FREIBANKER ANGEBOT

VITALITY CHECK – Wir Freibanker arbeiten an den 4 Disziplinen entweder...

...mit unserem **Vitality-Check** an einer gemeinsamen **Standortbestimmung** für Ihre Organisation oder...
...wir begleiten Sie als **Impulsgeber & Sparringpartner** im C-Level- oder Führungskräfte-Team Schritt für Schritt in eine vitale und robuste Organisation.

KOSTEN

Auf Anfrage

Ihr ganz persönlicher Freibanker



Gerald Krenn

gerald.krenn@freibanker.com
+43 664 5154160

Gerald Krenn war bis 2017 Bereichsleiter für Strategic Transformation & Advisory in der Bank Austria. Seine Laufbahn startete er in unterschiedlichsten Vertriebs- & Managementaufgaben in Retail & Small Business, bevor er zwischen 2007-2013 die Rolle des Chief Client Officers der Unicredit in Wien, München und Mailand entwickelte.